



HOLDING AL OMRANE

Grand Groupe opérant dans le secteur de l'immobilier, reconnu par sa participation active dans le développement du secteur et sa contribution majeure dans son expansion à l'échelle nationale recrute :

UN DIRECTEUR DU RESEAU COMMERCIAL **POUR LE HOLDING AL OMRANE**

Missions et attributions

Rattaché au Directeur du Pôle Marketing et Réseau Commercial il sera en charge des principales missions et attributions suivantes :

A- STRATEGIQUES

- Elaborer et mettre en œuvre la stratégie commerciale conformément à la stratégie globale du groupe ;
- Décliner ladite stratégie en plan d'actions opérationnels (contrats objectifs, plans d'actions spécifiques, ...) ;

B- MANAGERIALES

- Qualités avérées de leadership, d'animation managériale et de communication interpersonnelles ;
- Capacité de définir ses priorités et ses objectifs en concertation avec sa hiérarchie et en assurer le suivi ;
- Piloter et animer la performance des équipes en fixant des objectifs mesurables (SMART) et utiliser les outils de l'évaluation du rendement ;
- Garantir un environnement productif fondé sur la performance, la responsabilisation, l'engagement, le développement et l'épanouissement des commerciaux du groupe ;
- Disposer de la capacité à anticiper les besoins de ses clients internes et externes ;

C- OPERATIONNELS

- Piloter et animer les directions réseau commerciales du groupe en vue d'assurer l'atteinte des objectifs et les performances escomptées ;
- Veiller au respect des procédures de commercialisation en vigueur au niveau du groupe et à leurs améliorations ;
- Veiller à l'harmonisation des documents de vente ;
- Elaborer et assurer le suivi de la mise en œuvre d'un plan de développement du réseau commercial ;
- Assurer l'interface entre l'équipe commerciale et les différentes parties prenantes internes du processus de conception et de réalisation des projets ;



- Encadrer et animer au sein de sa direction, les chargés de portefeuille des sociétés filiales ;
- Participer à l'élaboration et la validation des contrats objectifs des sociétés filiales et assurer l'atteinte des objectifs en coordination avec la direction marketing
- Assurer une veille commerciale du groupe (produit, prix, marché, actions commerciales, concurrence, ...)
- Elaborer et exploiter les tableaux de bords de l'activité commerciale et marketing du groupe.

D- APTITUDES

Sens de l'organisation, réactivité face aux situations complexes, anticipation, communication, grande aisance relationnelle et esprit d'équipe.

Conditions d'accès au poste

- Diplôme BAC+5 : Ecole de commerce ou de gestion ou diplôme équivalent en commercial reconnu par l'Etat
- Expérience dans le domaine commercial d'au moins 10 ans dans un poste de responsabilité ;
- Expérience de préférence dans le secteur immobilier
- La maîtrise des langues, des outils informatiques et la qualité des expériences antérieures seraient des atouts ;

Si vous possédez les qualifications requises pour le poste, merci d'envoyer votre candidature (cv) + photo par mail à l'adresse suivante :

dir.commercial@alomrane.ma

DERNIER DELAI DE DEPOT DES CANDIDATURES : 20/06/2016